

Bedrijf van Jan en Hanneke van Kooten, én Benjamin de Jong, heeft nu zes vestigingen en bestaat 12,5 jaar

Van Kooten heeft nog steeds ambities



Bezoekers kijken nog steeds hun ogen uit bij Van Kooten Blokhutvillage op de hoek van de Einsteinstraat en de Jan van der Heijdenstraat, op het bedrijventerrein in Numansdorp. In deze 1200 vierkante meter grote showroom is alles te zien op het gebied van blokhutten, chalets, overkappingen, buitensauna's, wellness, tuinmeubelen, speeltoestellen, enz. Als pronkstuk is zelfs een complete recreatiewoning opgebouwd in de immense hal, waarin ook het hoofdkantoor van Van Kooten Tuin & Buiten Leven is ondergebracht. Precies 12,5 jaar bestaat deze maand het bedrijf, dat op 1 september 2004 klein begon in Goudswaard.

Jan en Hanneke van Kooten wonen, met hun twee kinderen, nog altijd in het dorp waar ze samen begonnen in een boerenschuur aan de Westdijk. Ze hebben nu zes vestigingen: in Numansdorp, Strijen, Velp, Hillegom, Amersfoort en zelfs in Wommelgem in België. Er zijn 65 vaste medewerkers (Jan: 'We zijn altijd op zoek naar nieuw personeel') en ook nog eens zo'n 25 zzp'ers zijn, vooral in de buitendienst, vrijwel continue voor het bedrijf in touw; dagelijks opereren er dus 90 mensen voor Van Kooten Tuin & Buiten Leven.

En er zijn ambities om nog groter te worden. „We willen naar tien vestigingen groeien. Maar daar staat geen datum bij. Het is geen must. We zien wel welke kansen er op ons pad komen,” vertelt Jan van Kooten, die met zijn vrouw Hanneke én financieel expert Benjamin de Jong (sinds 1 april 2013 in het bedrijf) de directie vormt van dit regionale bedrijf dat uitgroeide tot toonaangevend in de branche. Daarom heeft Hoeksche Waard Exclusief Van Kooten Tuin & Buiten Leven uitgeroepen tot Ondernemer van de maand maart.

Gedurfd

Jan en Hanneke van Kooten (beiden nog maar 36) kan gedurfd ondernemerschap bepaald niet worden ontzegd. „Als er kansen liggen, moet je ze grijpen. Ik zie die kansen en dus grijp ik ze,” sprak Jan al eerder. Toen ze nog in Goudswaard opereerden, verkochten ze alleen maar hardhout. Omdat de klanten ernaar vroegen, kwamen daar blokhutten bij. De eerste tijd deed Jan de levering van de materialen en blokhutten door het hele land er gewoon bij, naast zijn werk in het grondverzet.

Aanvankelijk ging het om heel simpele types blokhutten, maar gaandeweg, en zeker na de verhuizing naar de Einsteinstraat in Numansdorp, om een steeds groter en moderner assortiment. En altijd weer met messcherpe aanbiedingen. Jan: „We groeiden giga snel en hadden het geluk dat de markt enorm aantrok. Het leek wel of iedereen een

blokhut of chalet in de tuin wilde. Wel gingen de verlangens van de klanten steeds verder en werden hun eisen strenger.”

Maar ook daarin groeide Van Kooten mee. Naast de traditionele en moderne houten blokhutten kwamen er houten chalets, houten tuinhuisen, luxe tuinhuisjes, blokhutten op maat, priëlen, veranda's, buitensauna's, hottubs. Ze brengen niet alleen veel sfeer in de tuin, maar ook extra ruimte.

België

Omdat een deel van hun klanten vanuit België naar Numansdorp kwam om een blokhut of schuur of priël uit te zoeken, openden ze begin 2011 ook een filiaal onder de rook van Antwerpen, in het Belgische Wommelgem. Ook dat filiaal draaide meteen al succesvol, waarna ze in april 2012 aan de Antonie van Leeuwenhoekstraat 14 in Strijen begonnen met Verandavillage, dat zich alleen richt op veranda's en terrasoverkappingen en alles wat daarbij hoort.

De jaren daarop gebeurde er telkens wat. In 2013 verhuisde de vestiging Numansdorp, na 6 jaar, naar het veel grotere pand waar Van Kooten Tuin & Buiten Leven nu nog zit. Daar zijn op het buitenterrein ook tuinschermen en ander tuinmateriaal te koop, van een geïmpregneerd vuren houten tuinscherm tot een betonsysteem, en zowel als complete constructie, halffabricaat of los constructiehout. Een marktsegment dat de laatste jaren enorm is gegroeid, aldus Hanneke.

In 2014 werd een vestiging geopend in Velp, onder de rook van Arnhem, met blokhutten, veranda's en tuinhout, in 2015 volgde een Verandavillage in Hillegom en vorig jaar opende een vestiging in Amersfoort, met blokhutten en veranda's, de poorten. Gezien de uitgesproken ambitie dat het aantal zaken moet groeien naar tien, zullen er dus ook de komende jaren nog wel zaken bij komen.

Beleving

Het kleine zaakje in Goudswaard is niet voor niets uitgroeid tot de nummer



De directie van Van Kooten Tuin & Buiten Leven: v.l.n.r. Jan van Kooten, Hanneke van Kooten en Benjamin de Jong.

één in blokhutten in de Benelux. Is het niet in een van de zes showrooms, dan weten klanten in Nederland en België Tuin & Buiten Leven Van Kooten wel op internet te vinden. „We hebben in de loop der jaren veel ervaring opgebouwd, waarmee we klanten van dienst kunnen zijn. Dat is voor ons essentieel,” vertelt Hanneke.

Klanten die de showrooms binnen komen, of op internet kijken, moeten meteen onder de indruk zijn, beseffen de Van Kootens, die daarom ook voortdurend vernieuwen en het nieuwste op het gebied van blokhutten en chalets, en alles wat daarbij hoort, in de showrooms hebben. „Het moet bij ons geen rondkijken zijn, maar tuin en buitenleven beleven,” aldus Hanneke.

„Omdat wij echt voor kwaliteit zijn gegaan en topproducten aanbieden, weten ook producenten ons te vinden. Zodoende zitten we naast de meer simpele hutjes ook in het midden- en hogere segment. In al die categorieën kunnen we de standaard producten zo uit voorraad leveren,” vertelt Hanneke verder.

„We zijn steeds verder aan het professionaliseren. We leveren al lang niet meer alleen maar een tuinhuis af, maar doen ook de fundatie, de isolatie, het dak en installatiewerkzaamheden. We bieden het totale concept,” vertelt Jan.

Waarom Hanneke toevoegt dat Van Kooten Tuin & Buiten Leven inmiddels ook een interne opleiding heeft, waarmee personeel wordt geschoold en bijgeschoold: „We werken dagelijks aan een stukje kwaliteit.”

Van Kooten is ook gegroeid in maatwerkproducten. Die worden in Estland of Litouwen gemaakt, zoals een klant wil en met een levertijd van zes tot acht weken. Hanneke: „Of het nou een chalet is dat als kantoor in de tuin moet dienen of een grote blokhut als atelier of logeerverblijf, het kan, op elke gewenste maat. Er zijn ook mensen die een chaletje of blokhut in de tuin laten neerzetten die als sauna dient of als wellnessruimte of een chalet, waarin zoon of dochter een eigen plekje krijgt.”

Veel mogelijk

Wie in Numansdorp door de twee verdiepingen tellende showroom rondstruint, ontdekt dat er in vuren hout heel veel mogelijk is. Wanddiktes vanaf 28 millimeter bijvoorbeeld. Maar voor een kantoor, met uiteraard dubbel glas, is al gauw 50 millimeter dikte nodig. En voor een chalet dat op een vakantiepark permanent bewoond kan worden en dat goed geïsoleerd moet zijn, kan gekozen worden uit wanddiktes van 70 of 94 millimeter.

Van Kooten Tuin & Buiten Leven zet er steeds vaker op in. Jan van Kooten:

„We hebben professionele verkopers in dienst die, nu het tuinseizoen is aanbroken, uiteraard in de showroom present zijn om klanten van advies te dienen en voorlichting te geven, maar die in het najaar weer de professionele markt opgaan en de grotere recreatieparken en clubs bezoeken.”

De betere blokhutten en houten chalets worden geleverd met waterdichte hoekverbindingen, een rvs-dorpel bij de ingang en, uiteraard, met een goede dakbedekking met singles, dakleer of pannen. Vooraf wordt een gedetailleerde tekening in 3D gemaakt, zodat de klant precies weet hoe het er uit komt te zien. En alles wordt, in Nederland (behalve de Waddeneilanden) én België, gratis aan huis geleverd. Betalen hoeft ook pas bij aflevering en niet vooraf, wat veel klanten waarderen.

Van Kooten Tuin & Buiten Leven
Jan van der Heijdenstraat 10
3281NE Numansdorp
0186-655990
info@vankootentuinmaterialen.nl

Van Kooten Verandavillage
Anthonie van Leeuwenstraat 14
3291CR Strijen
078-6745736

www.blokhutvillage.nl
www.verandavillage.nl
www.tuinhoutvillage.nl

